

EnBW fait partie des tous premiers **énergéticiens européens**. Le groupe est leader dans la **production, distribution et fourniture d'énergie** avec plus de 5 millions de clients et 20 milliards € de CA. Lauréat du premier AO éolien offshore 'zero bid' en Europe **EnBW** vise à augmenter significativement sa part des énergies renouvelables, notamment dans **l'éolien onshore**.

Présent sur l'ensemble des phases d'un projet éolien de l'identification au repowering en passant par le développement, la construction et l'exploitation, **EnBW** veut ainsi renforcer sa position en **France** grâce au **développement et à l'acquisition d'actifs**, visant à **moyen terme** un portefeuille de **1000 MW** en éolien onshore.

Afin de piloter son développement ambitieux, notre client cherche à renforcer sa jeune filiale française, basée à Paris (16^{ème}), en recrutant un :

 **Chargé d'Affaires Foncières Eolien h/f**
Poste basé en région, home-office envisageable

En tant que **pilote de la maîtrise foncière** de vos projets éoliens,

- Vous assurez un flux constant et soutenu dans la sécurisation de terrains par la signature de promesses de bail.
- Vous identifiez les propriétaires et exploitants des terrains, amorcez et finalisez les négociations foncières, incluant le foncier communal.
- Vous recherchez et nouez des partenariats avec les acteurs indispensables au développement.
- Vous collectez les informations nécessaires (relevés/titres de propriété, attestations MSA, attestations notariales...) et assurez le bon suivi via un reporting régulier.
- Vous travaillez étroitement avec les équipes cartographie et projets et participez à la concertation dans le cadre de réunions locales.
- Vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie.

H/F, vous êtes avant tout doté d'une véritable **âme commerciale**. Quel que soit votre niveau de formation initiale, vous justifiez d'au moins 3 années d'expérience sur un poste commercial, idéalement dans la **sécurisation / négociation foncière** p.ex. ZAC, ZI, TP/projets d'infrastructure, GSM, promotion immobilière... Votre **affinité** avec le **milieu agricole et rural** est un atout distinctif.

Personne de terrain et **négociateur-né**, vous faites preuve d'un grand sens du résultat. Doté d'un **excellent relationnel** et d'une réactivité à toute épreuve, vous savez prendre des initiatives. Autonomie, rigueur et dynamisme vous permettent de mener à bien plusieurs projets en parallèle. Poste basé en région, des déplacements réguliers sont à prévoir, y compris au siège à Paris (75).

Ce poste vous offre un challenge passionnant en devenant une pièce maîtresse des activités en France d'une entreprise dynamique, solide et reconnue. Pour plus de précisions envoyez-nous votre candidature sous la référence **CAFKP1** par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez sur le site www.elatos.fr.