



H2air, énergéticien vert à dimension internationale, développe, construit et exploite depuis plus de 10 ans des parcs éoliens terrestres et veut aujourd'hui lancer une activité autour du solaire. Reconnu pour son **fort ancrage territorial**, la cohérence de ses projets et son **expertise** tout au long de leur vie, **H2air** favorise **l'intégration de ses projets** dans leur environnement local et immédiat. Avec plusieurs centaines de MW en développement en plus des 200 MW installés pour l'éolien, l'entreprise peut compter sur de **belles perspectives de croissance** pour les années à venir. Aujourd'hui, grâce à son expertise reconnue en France et en Europe et à sa bonne maîtrise du volet financement, H2air souhaite élargir son activité vers le **solaire PV au sol**, et recherche, pour relever ce challenge, un

✦ **Responsable d'Activité Solaire PV h/f**

Poste basé à Amiens ou Tours – autre grande ville selon opportunité

Pilote et moteur du bon développement de l'activité PV en France puis à l'international :

- Vous définissez la stratégie de développement 'PV au sol' et assurez sa bonne mise en œuvre via des plans d'actions.
- Vous créez, développez, animez et faites évoluer votre équipe (prospecteurs, développeurs et dessinateurs...).
- Vous pilotez la bonne conduite des projets - de l'identification, prospection, sécurisation, étude, permitting jusqu'à la pré-construction.
- Vous prospectez et cultivez des partenariats avec des Grands Comptes, notamment dans le cadre de la sécurisation foncière.
- Vous pilotez les partenaires / fournisseurs / sous-traitants indispensables au bon développement de l'activité.
- Vous représentez H2air au sein de la profession (SER - Soler, Enerplan, OFATE...).
- Vous travaillez en étroite collaboration avec les autres services en interne et externe.
- Vous gérez votre activité en grande autonomie.

H/F, avec un diplôme d'une école d'Ingénieur (type Centrale, Mines, Supélec, ou spécialisée en énergie) ou ESC, idéalement complété par un master 2 dans les domaines de l'environnement, de l'énergie ou type MBA. Vous justifiez d'une expérience similaire réussie de 4 à 5 ans min. dans le **développement de grands projets solaires**, idéalement au sol. L'expérience dans la création ou gestion d'une agence ou d'un service est un atout.

Vous faites preuve d'un véritable **esprit entrepreneurial**, d'audace et de **leadership**. Reconnu et apprécié pour votre **dynamisme**, vous êtes **persévérant** et fin négociateur. De bonnes connaissances en droit de l'urbanisme et aménagement du territoire seraient idéales. Bonne maîtrise de l'anglais et des outils informatiques, permis b obligatoire.

La rémunération attractive est à la hauteur du challenge tout comme les autres avantages. Il s'agit d'une belle opportunité pour jouer un rôle clef dans la création et le succès d'une activité porteuse. Vous évoluerez au sein d'une équipe soudée dans une entreprise dynamique et à taille humaine, bénéficiant d'une bonne ambiance de travail et en pleine expansion dans les énergies renouvelables.

Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation sous la référence **STHRA1** par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr