

# DEVELOPPEUR FONCIER – PROJETS PHOTOVOLTAÏQUES H/F



CDI



**Poste basé en home-office**  
Possible toute France sauf région  
Sud-Est et IDF



> 3 à 5 ans d'expérience

## — À propos

Notre client est un producteur d'énergie indépendant assurant le développement, la construction et l'exploitation de centrales d'énergies renouvelables. S'appuyant sur un savoir-faire développé en France et à l'international depuis plus d'une décennie, la société développe des projets photovoltaïques au sol, de toitures et d'ombrières de parking sur tout le cycle de vie d'un projet.

Dans un contexte de croissance et s'appuyant sur plusieurs dizaines de MW en développement, la société recherche un **Développeur foncier pour des projets photovoltaïques en France h/f.**

## — Le poste

- Vous identifiez les sites favorables pour l'implantation des centrales photovoltaïques au sol.
- Vous vous assurez de la maîtrise foncière des terrains identifiés et sécurisez par la signature de promesses de bail.
- Vous gérez les réunions locales avec les élus et/ou riverains et pilotez l'obtention des délibérations en mairie.
- Vous créez et animez un réseau de partenaires, nouez les relations avec les acteurs indispensables au développement (apporteurs d'affaires, géomètres, architectes, cabinets d'ingénierie etc...).
- Vous prenez le rôle d'interface avec les partenaires institutionnels (DDT, DREAL, chambres d'agriculture et autres administrations publiques) en vue de l'obtention de l'ensemble des autorisations.
- Vous êtes le garant des projets agrivoltaïques de qualité.
- Vous participez aux réunions de suivi avec le bureau d'études internes et externes.
- Vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie dans le cadre des objectifs définis et sous la responsabilité du Directeur de Développement.

## — Le profil

H/F faisant preuve d'une **fibre commerciale**, vous justifiez idéalement d'une **expérience réussie** dans la prospection, négociation et sécurisation foncière pour des projets d'énergies renouvelables, ou dans le secteur de la grande distribution, de la promotion immobilière et du déploiement des télécoms. La connaissance du monde rural et/ou le photovoltaïque est un réel atout.

**Personne de terrain**, vous avez un **excellent relationnel** et êtes autant à l'aise avec le monde agricole qu'avec les collectivités locales. **Négociateur né** avec un sens du résultat, vous prenez des initiatives et êtes **force de proposition**. **Autonome, persévérant et rigoureux**, vous êtes habitué aux déplacements fréquents et êtes capable de mener plusieurs projets en parallèle. Maîtrise des outils IT. Permis B obligatoire.

**Ce poste promet de belles perspectives d'évolution et un développement de vos compétences dans un secteur en pleine croissance. Un poste avec une autonomie intéressante vous permettant de construire à votre manière vos approches des territoires.**



**POUR POSTULER**

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **MNFRA1**  
par e-mail à [candidat@elatos.fr](mailto:candidat@elatos.fr) ou postulez directement sur le site [www.elatos.fr](http://www.elatos.fr)