

# Responsable Foncier Senior h/f – Projets Photovoltaïques



CDI



Poste basé en **Home-Office**  
Possible toute France, sauf région Sud-Est et IDF



> 2 ans d'expérience dans  
le **solaire** ou l'**éolien**

## — À propos

**Filiale française** d'un groupe français présent en France et à l'étranger, notre client est un **producteur d'énergie indépendant** assurant le **développement**, la **construction** et l'**exploitation** de centrales d'énergies renouvelables.

Avec 140MW d'autorisations administratives en cours d'instructions, 350MW de projets en cours d'études et 450MW de projets qualifiés, la société développe des **projets photovoltaïques au sol**, de **toitures et d'ombrières de parking** sur tout le cycle de vie d'un projet. Elle s'appuie pour cela d'un savoir-faire développé en France et à l'international depuis plus d'une décennie.

Dans un contexte de croissance et s'appuyant sur plusieurs dizaines de MW en développement, la société recherche son **Responsable foncier Senior h/f** pour des **projets photovoltaïques**.

## — Le poste

En tant que **réfèrent du pôle prospection foncière**,

- Vous identifiez les sites favorables pour l'implantation des centrales photovoltaïques au sol.
- Vous prospectez, négociez, vous vous assurez de la maîtrise foncière des terrains identifiés et sécurisez par la signature de promesses de bail.
- Vous gérez les réunions locales avec les élus et/ou riverains, et pilotez l'obtention des délibérations en mairie.
- Vous créez, pilotez et animez un réseau de partenaires, nouez les relations avec les acteurs indispensables au développement (apporteurs d'affaires par ex : géomètre, architecte, cabinet d'ingénierie etc...).
- Vous prenez le rôle d'interface avec les partenaires institutionnels (DDT, DREAL, chambres d'agriculture et autres administrations publiques) en vue de l'obtention de l'ensemble des autorisations.
- Vous êtes le garant de projets agricoles de qualité.
- De par votre expertise, vous transmettez votre savoir-faire à l'équipe de développeurs foncier.
- Vous proposez et définissez en accord avec la Direction, la stratégie de développement solaire PV et êtes le garant de son bon déploiement.
- Vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie dans le cadre des objectifs définis et sous la responsabilité du Directeur de Développement.

## — Le profil

H/F, de **formation commerciale** avec des connaissances en **urbanisme**, **environnement** ou **agronomie**, vous vous appuyez sur un parcours professionnel établi et une expérience probante dans la **recherche de foncier** et **sécurisation foncière** des projets d'énergies renouvelables, éolien et/ou photovoltaïque.

Personne de terrain, vous avez un **excellent relationnel** et êtes autant à l'aise avec le **monde agricole** qu'avec les **collectivités locales**. Capable d'analyser les enjeux techniques, administratifs et réglementaires nécessaires à l'identification des terrains favorables, vous savez **prendre des initiatives** et être **force de proposition**. **Négociateur** doté d'un sens du résultat, **autonome**, **persévérant** et **rigoureux**, vous êtes habitué aux déplacements fréquents et êtes capable de mener plusieurs projets en parallèle. Maîtrise des outils IT. Permis B obligatoire.

**Véritable opportunité pour un candidat dynamique de jouer un rôle clef dans le succès d'une entreprise à taille humaine en plein développement. Un poste avec une autonomie intéressante vous permettant de construire à votre manière vos approches des territoires.**



**POUR POSTULER**

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **MNRGE1**  
par e-mail à [candidat@elatos.fr](mailto:candidat@elatos.fr) ou postulez directement sur le site [www.elatos.fr](http://www.elatos.fr)