

RESPONSABLE PROSPECTION PHOTOVOLTAÏQUE H/F



CDI



Basé à **Monaco**



> 5 ans d'expérience

À propos

SMEG - Société Monégasque de l'Electricité et du Gaz - assure depuis plus de 130 ans, la distribution et la fourniture de l'électricité et de gaz en Principauté. Au-delà de son activité historique de fournisseur d'électricité à Monaco, la SMEG développe fortement son activité en France, sur les secteurs de l'efficacité énergétique, de la mobilité électrique, et des énergies renouvelables. La Direction Energies Renouvelables (DEnR) du groupe SMEG a pour objectif de développer des projets photovoltaïques sur le territoire Français.

Pour cela, l'équipe de la DEnR développe des centrales photovoltaïques au sol sur terrains dégradés, des projets photovoltaïques flottants, des ombrières agrivoltaïques destinées aux éleveurs ovins et bovins, et les ombrières photovoltaïques sur parkings.

Dans un contexte de développement soutenu et afin d'accompagner la croissance du portefeuille de projets, la **DEnR** veut renforcer son équipe en recrutant au siège à Monaco son **Responsable Prospection Photovoltaïque h/f**.

Le poste

En tant que membre du CoDir de la DEnR, étant un véritable leader et pilote de l'activité prospection,

- Vous managez et organisez le travail de l'équipe de prospecteurs fonciers et assurez la coordination avec l'équipe de géomaticiens et cartographes.
- Vous pilotez et développez les réseaux d'apporteurs d'affaires et assurez le développement de partenariats de co-développement avec des SEM, ELD ou acteurs territoriaux.
- Vous assurez le pilotage des projets en phase de prospection, jusqu'à la remise et la négociation des offres commerciales.
- En accord avec le Directeur EnR et le pôle Communication de la SMEG, vous définissez la stratégie marketing et communication de la DEnR tout en assurant la mise à niveau des supports de communication, la présence aux forums spécialisés, et plus généralement la visibilité de l'activité ENR de la SMEG en France.
- Vous êtes garant de la mise en œuvre et du suivi de la politique Qualité Sécurité Environnement de l'entreprise.
- Vous gérez votre périmètre avec autonomie et sous la responsabilité directe du Directeur ENR.

Le profil

H/F, idéalement de formation supérieure, vous avez une **expérience réussie de plus de 5 ans** dans la prospection foncière (idéalement pour la réalisation de projets photovoltaïques).

Personne de réseau, vous savez créer et cultiver des relations privilégiées de haut niveau avec de multiples parties prenantes (collectivités, entreprises, particuliers, agriculteurs). **Rompus à l'encadrement d'équipe, vous êtes reconnu et apprécié pour votre dynamisme commercial. Pédagogue, innovant, engagé** et bénéficiant d'un réel **esprit d'équipe**, vous faites preuve de **leadership** et vos qualités relationnelles vous permettent de faire la différence. Doté d'une intelligence terrain, vous savez impulser vos idées et impacter votre entourage en cultivant une dynamique positive. Vous avez une vision marketing et souhaitez participer au développement d'une activité ambitieuse, notamment en la faisant rayonner à l'externe. Capable de piloter de nombreux projets en parallèle, vous êtes force de proposition pour mettre en place les outils permettant une gestion efficace du flux de projets. Bonne maîtrise des outils IT. Permis B obligatoire. Des déplacements sont à prévoir en France.

Véritable opportunité pour un candidat entreprenant de jouer un rôle clef dans le succès d'une entreprise à taille humaine en pleine croissance, avec de réelles perspectives d'évolution.



POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **SMPFE1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr