

DIRECTEUR DEVELOPPEMENT SOLAIRE PHOTOVOLTAÏQUE FRANCE H/F



CDI



Toulouse (31)



> 5 ans d'expérience

— À propos

VOLTAÏCA est un **développeur** et **producteur indépendant** d'énergies renouvelables (EnR) en France. Entreprise à taille humaine, issue d'un groupe familial français, la société développe, construit, finance et exploite des centrales de production EnR, principalement **solaire photovoltaïque (PV)** sur **toiture, ombrières de parking** et au sol en France. Une ouverture vers les DOM-TOM et une entrée prochaine sur le marché international sont prévues.

Alliant la bonne connaissance du marché avec déjà **plusieurs centaines de sites réalisés** au dynamisme de ses équipes, **VOLTAÏCA** est aujourd'hui en pleine croissance avec de **très belles perspectives** ; un portefeuille de **plus de 500 nouveaux sites** en cours de développement.

Afin d'être au plus près des projets et de permettre à l'entreprise de passer en mode **scale-up**, **VOLTAÏCA** va renforcer son organisation en créant le poste de **Directeur Développement Solaire PV France h/f**.

— Le poste

Véritable pilote et **moteur** du bon développement des centrales solaires PV :

- Vous définissez et assurez, en accord avec la Direction, le bon déploiement de la stratégie de développement dans le respect des objectifs fixés (MWc, délais, budgets, qualité).
- Vous animez, pilotez et faites évoluer le pôle développement (actuellement 4 à 5 Chefs de projet et amené à croître) en cultivant les valeurs de l'entreprise.
- En collaboration étroite avec le service commercial, vous assurez la bonne transformation d'un portefeuille croissant de projets PV de la sécurisation foncière en projets 'prêts à construire'.
- Vous êtes ainsi en charge de la conception et des études, de l'obtention des autorisations jusqu'à la signature des baux en passant par les demandes de raccordements.
- Garant de l'optimisation technico-économique des projets, vous pilotez, le cas échéant, la bonne réponse aux appels d'offres afin de sécuriser le tarif d'achat.
- Vous sélectionnez et suivez les partenaires sous-traitants (BE, géomètres, architectes, ...).
- Vous êtes garant du soutien technique aux commerciaux en phase amont (APS/APD).
- Vous gérez votre activité avec une grande autonomie et sous la responsabilité de la Direction Générale.

— Le profil

H/F, de formation technique supérieure (BAC+5), type Ecole d'Ingénieur, vous avez une **expérience réussie** de plus de 5 ans dans le **développement de projets solaires PV toiture, ombrières**, au sol ou dans l'efficacité énergétique ou le bâtiment, p.ex. auprès d'un EPCiste, constructeur, développeur, en BE... éventuellement même avec une première expérience managériale probante. Evoluer en mode start & scale up avec des enjeux d'amélioration continue vous inspire.

Votre **leadership** et votre **esprit entrepreneurial** vont de pair avec votre **aisance relationnelle** et votre intelligence terrain. Vous savez impulser vos idées et impacter votre entourage en créant une **dynamique positive**. Autonome et organisé avec le souci de l'efficacité, vous cultivez des relations privilégiées avec les parties prenantes internes et externes. Bonne maîtrise de l'anglais et des outils informatiques, permis B obligatoire.

Il s'agit d'une opportunité rare pour un candidat engagé d'intégrer une PME à caractère unique et à taille humaine. Vous y trouverez une bonne ambiance de travail, des valeurs fortes ainsi qu'une équipe jeune dynamique et engagée dans les EnR.



POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **BJDSP1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr