

RESPONSABLE GRANDS COMPTES MOBILITE ELECTRIQUE H/F



CDI



Paris (75)



> 5 ans d'expérience

À propos

Faire évoluer le monde en créant un avenir électrique **plus durable**, telle est la devise de Zaptec (www.zaptec.com). Leader sur l'Europe du Nord et fortement engagée dans la **mobilité électrique**, la société développe et commercialise des **bornes de recharge** de véhicules électriques **intuitives et performantes** qui facilitent l'accès à la mobilité électrique. Les systèmes de recharge combinent un matériel de pointe avec une plateforme logicielle avancée et une solution de cloud computing connectée.

Entreprise norvégienne à la pointe de la Greentech en mode scale-up, Zaptec fournit ses bornes pour les immeubles collectifs, les maisons individuelles, les flottes et les parkings publics et d'entreprises. Dans un secteur en pleine expansion, la **qualité** de ses produits, l'esprit d'**innovation**, l'agilité et l'**engagement** de ses équipes permettent à la société de faire la différence. Présente dans plus de 15 pays avec plus de 100.000 bornes déjà installées, Zaptec s'inscrit dans une logique de **croissance exponentielle** avec des moyens à la hauteur de ses ambitions.

Avec la récente création de sa filiale française Zaptec cherche à renforcer son équipe **en mode start up** et recrute, au siège à Paris (75), son **Responsable Grands Comptes Mobilité Electrique h/f**.

Le poste

Garant et moteur du bon développement commercial auprès des Grands Comptes en France :

- Vous définissez, en accord avec la Direction Générale, la stratégie de développement Grands Comptes et assurez sa bonne mise en œuvre dans le respect des objectifs fixés.
- Vous identifiez, prospectez, développez et fidélisez un réseau de clients grands comptes, notamment issus des secteurs de l'énergie, automobile, immobilier, commerces, gestionnaires de parking, ... Vous les accompagnez dans leur réflexion et assurez le bon suivi des affaires.
- Vous détectez et analysez leurs besoins, proposez les solutions adaptées et assurez le 'closing'.
- Vous identifiez les AO / AMI à dimension national, pilotez les réponses en lien avec l'équipe interne et les partenaires avec l'objectif de remporter les affaires.
- Vous êtes moteur du développement et du déploiement d'une offre pertinente et adaptée.
- Une fois l'activité lancée, vous créez, recrutez, animez et faites évoluer votre équipe de KAM.
- Vous représentez Zaptec auprès des parties prenantes de la profession et contribuez activement au développement de sa notoriété et de la fidélisation client.
- Vous gérez votre périmètre avec grande autonomie et sous la responsabilité du Directeur Général.

Le profil

H/F, de formation supérieure (Bac+5 min) type Grande Ecole de Commerce ou d'Ingénieur, vous avez une **expérience commerciale réussie** dans la **vente grands comptes** en cycle long auprès d'une **clientèle exigeante** dans l'énergie, l'automobile l'immobilier, le retail, les parkings, Vous êtes issu d'un opérateur de recharge, installateur, intégrateur, fabricant ou distributeur de solutions de recharge/ mobilité/ d'accès/ réseau...

Votre lecture fine du marché vous permet de prendre de la hauteur tout en gardant les pieds sur terre. Vous êtes à l'aise quand il s'agit d'évoluer en mode start et scale-up.

Business développeur dans l'âme, vous faites preuve d'un véritable **esprit entrepreneurial**, d'audace et de **leadership**. Vous êtes apprécié pour votre aisance relationnelle et votre dynamisme tout comme pour vos qualités de **négociateur** et votre sens du résultat. Vos qualités de pédagogue vont de pair avec votre sens de l'organisation. Polyvalent, **collaboratif** et proactif, vous êtes reconnu pour vos qualités d'écoute et votre esprit d'équipe. La bonne maîtrise de l'anglais est indispensable. Vous êtes habitué aux déplacements courts et fréquents en France.

Vous évoluerez dans un secteur passionnant au sein d'une équipe internationale, pluridisciplinaire, engagée et dynamique à la pointe de la Greentech et de la mobilité électrique.



POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **PLTRZ1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr